

# Selling Essentials: Coaching for Performance



Copyright © 2012 by HRDQ

Self-Guided Learning Program

## **Selling Essentials: Coaching for Performance - e-learning** (Elemente esentiale in vanzari: Coaching pentru performanta)

**Componente:** Prezentare PowerPoint

**Durata:** Aprox. 1h 10 min

Intrebati un manager de vanzari despre coachingul de vanzari si cel mai probabil acesta va raspunde dandu-si ochii peste cap. Multi pretind ca nu au timp, abilitati, rabdare sau nevoie sa faca asta. Insa, prin crearea unei culturi a coachingului, se va schimba fundamental modul de a face afaceri, permitand astfel organizatiei sa-si dezvolte potentialul propriei echipe de vanzari, sa isi pastreze performerii de top si sa creasca vanzarile.

Un coaching eficient nu implica multe ore de predare intr-o clasa, jocuri de rol, sau un teambuilding de trei zile intr-un centru de conferinte indepartat, in afara organizatiei. Coachingul are drept obiectiv construirea de relatii bazate pe incredere, concentrate pe o crestere reciproca, intelegerea stilului personal al fiecaruia, flexibilitate si identificarea acelor momente cotidiene ce se prezinta drept oportunitati de invatare.

Cursul/Trainingul Coaching for Performance vizeaza dezvoltarea competentelor de care are nevoie un manager de vanzari pentru a fi un coach eficient, in cadrul procesului de vanzare, de la fazele initiale ale planificarii pana la deciziile tactice de vanzare.

**Obiectivele cursului:**

- Definirea si intelegerea coaching-ului
- Constientizarea importantei coachingului si a feedback-ului eficient .
- Identificarea punctelor tale forte si a ariilor care necesita imbunatatiri pentru a deveni un coach eficace
- Intelegerea dificultatilor si provocarilor intalnite in coaching.
- Intelegerea si adoptarea modelului de coaching in 3 pasi
- Demonstrarea celor mai bune metode de a oferi feedback.

Disponibil in varianta de program de training e-Learning pentru studiu individual dar si in varianta de program de training in sala, cursul ***Selling Essentials: Coaching for Performance*** face parte din COLECTIA DE TRAININGURI REPRODUCTIBILE si din BIBLIOTECA DE E-LEARNING, resurse de training ce pot fi descarcate, personalizate si reproduse. Fiind de usor de editat, fisierele sunt in Microsoft Word si PowerPoint, aceste solutii de training sunt accesibile, se achizitioneaza o sigura data si pot fi reproduse de cate ori va este necesar.

**Continutul programului:**

- Ce presupune coaching-ul?
- Stilul de coaching si motivatia
- Imbunatatirea performantelor prin coaching

**Inclus:**

- Teste
- Studiu de caz

Prinde cea mai buna oferta cumparand acest produs ca parte din ULTIMATE COLLECTION. Economiseste astfel pentru toate trainingurile de care ai nevoie din categoria soft-skills.

**Cuvinte cheie:** e-Learning, vanzari, coaching, performante, training

Training, assessment, simulari, jocuri din aceeasi categorie: Becoming a Customer Service Star – facilitator set, Negotiating Style Profile – facilitator set, Selling Skills Inventory – facilitator set, What’s My Selling Style? – deluxe facilitator set